

SAP Business One

Streamline processes by
using ERP software
designed to grow with
you.

In detail with...

BEXSYS Company Limited

BEXSYS Company Limited

88 PASO Tower ,27Floor, Unit A2 Silom Road, Suriyawongse, Bangrak Bangkok 10500 , Thailand

SAP Business One

(New Level of control for Small and
Midsize Business)

บริษัท BEXSYS Company Limited มีความภูมิใจที่จะนำเสนอ SAP Business One (SAP B1) ซึ่งเป็น ERP Software ที่จะช่วยเพิ่มประสิทธิภาพในการทำงานให้แก่องค์กรขนาดเล็กถึงขนาดกลาง ซึ่งกลุ่มประเภทลูกค้าชั้นนำของเรา ได้แก่ กลุ่มอุตสาหกรรมอาหารและเครื่องดื่ม กลุ่มอุตสาหกรรมยา กลุ่มอุตสาหกรรมเคมี โซลาร์เซลล์ กลุ่มธุรกิจโรงพยาบาล ธุรกิจค้าปลีกและค้าส่ง อื่นๆอีกมากมาย



SAP Business One คือ โซลูชันที่จะตอบสนองความต้องการในการจัดการสำหรับธุรกิจขนาดกลาง และขนาดย่อม โดยประกอบด้วยฟังก์ชันการใช้งานต่างๆ ซึ่งช่วยให้ธุรกิจสามารถดำเนินงานได้อย่างมีประสิทธิภาพและต่อเนื่องด้วยข้อมูลทางธุรกิจที่ทันสมัยตลอดเวลา (Real Time Update)

คุณสมบัติเด่นของโปรแกรม SAP Business One (SAP B1)

- ครอบคลุมทุกส่วนการทำงาน ตั้งแต่ การบริหารการเงิน (Financial), สินค้าคงคลัง, การจัดซื้อ, รายการสินค้า, การผลิต, รายการเข้าออกบัญชีธนาคาร, และการบริหารลูกค้าสัมพันธ์ (CRM)
- สามารถวิเคราะห์รายการซื้อ ขาย การเจริญ/บัญชี บริหารกระแสเงินสด
- สามารถสร้างรายงานได้เองโดยง่าย และมีประสิทธิภาพ (Query Generator , Drag & Drop Relate , User Define Filed , Crystal Report , อื่นๆ...)
- ฟังก์ชันต่างๆในระบบปฏิบัติงาน ทำงานแบบเชื่อมโยงความสัมพันธ์ (Centralized System)
- เข้าถึงข้อมูลได้อย่างอัตโนมัติ และมีประสิทธิภาพด้วยขั้นตอนง่ายๆ ที่สามารถวางแผนและบริหารการจัดการวัตถุดิบ และการผลิตให้เพียงพอต่อความต้องการของลูกค้า (MRP)



ความสามารถในการทำงานกับแอปพลิเคชันของ Microsoft Windows

- สะดวกในการใช้งาน เนื่องจากหน้าจอในการทำงานต่างๆ มีลักษณะคล้าย Microsoft Windows จึงทำให้ผู้ใช้งานคุ้นเคยง่ายและเรียนรู้ได้เร็ว
- ระบบสามารถทำการส่งผ่านข้อมูลที่บันทึกในระบบ ไปเป็นไฟล์ของ Microsoft office (Word and Excel)
- รับรองการเชื่อมต่อข้อมูลกับ Microsoft Outlook โดยสามารถทำรายการในส่วนของการเปลี่ยนหมายกำหนดการในปฏิทิน และรายชื่อบุคคลที่ติด

ความครอบคลุมของ SAP Business One

- ความสามารถทางด้านรายงานและข้อมูล
- เทคโนโลยีทั่วไป (ลากโยง) (Drag & Relate) , การเตือน , การกำหนดสิทธิการเข้าใช้งานตามผู้ใช้
- การลือคอินเข้าใช้งานผ่านWeb Browser (Google Chrome ,Firefox , Safar)



ลักษณะการใช้งานของแต่ละฟังก์ชันในระบบ SAP Business One (SAP B1)

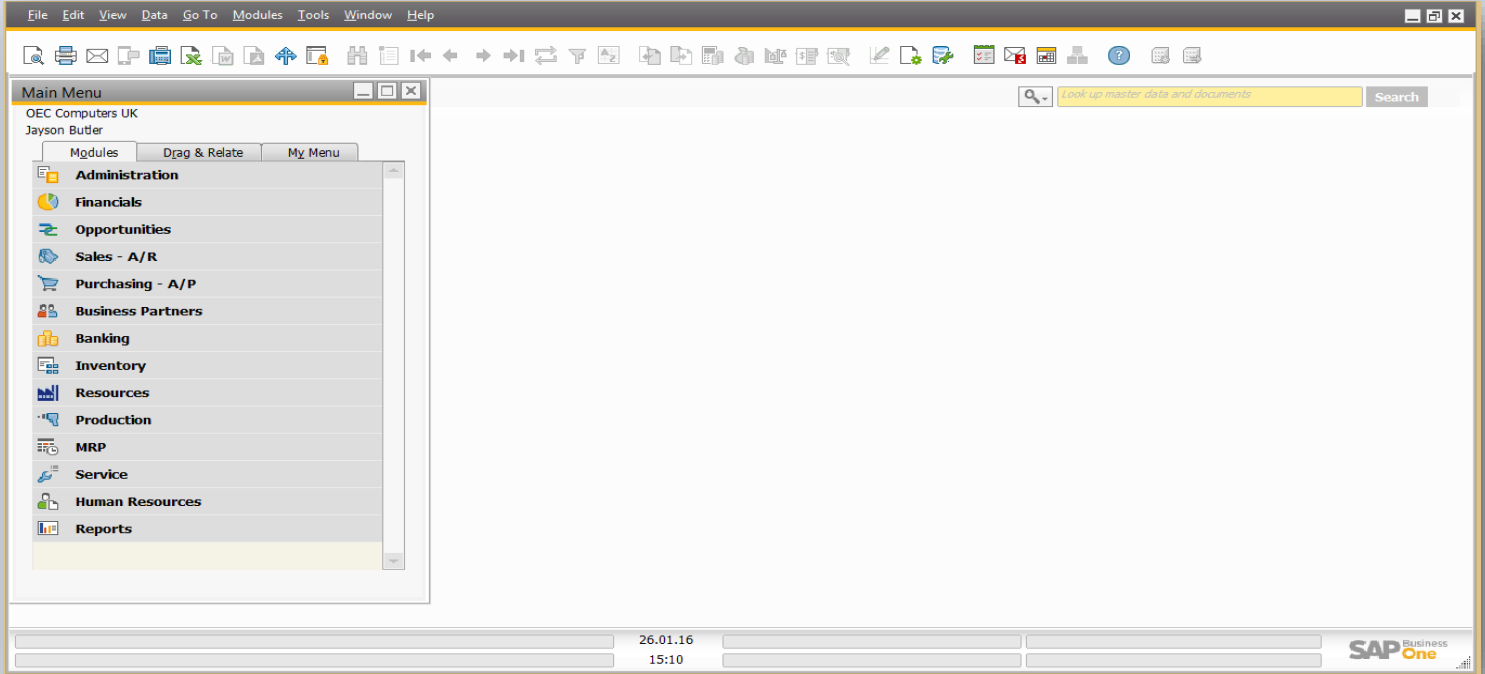
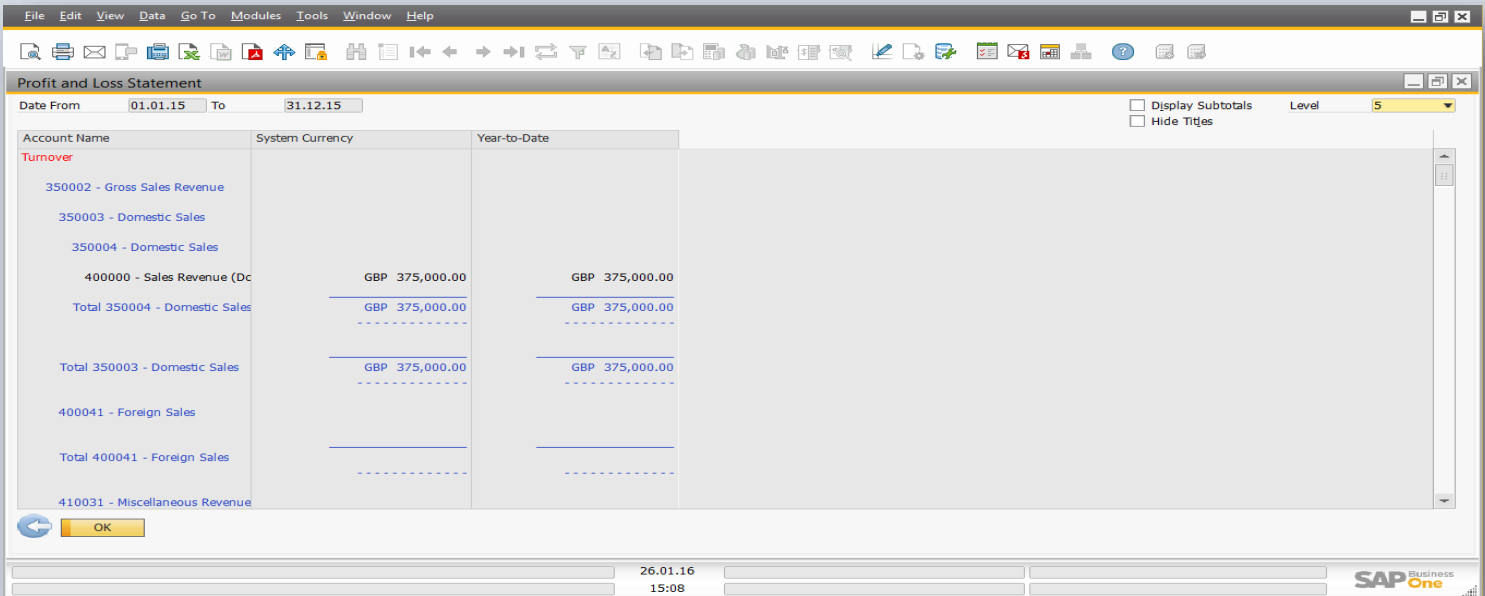
ความสามารถทางด้านรายงานและข้อมูล						
เทคโนโลยีทั่วไป (ลากโยง) (Drag & Relate) , การเคลื่อนไหว , การกำหนดสิทธิ์การเข้าถึงงานตามผู้ใช้						
การเชื่อมต่อใช้งานผ่าน Web Browser (Google Chrome , Firefox , Safari)						
การเงิน	การขาย	การบริการ	จัดซื้อ	สินค้าคงคลัง	การผลิต	งานโครงการ
- สามารถสร้างและแก้ไขคั้งบัญชีการเงิน	- สามารถบันทึกเอกสารสัญญา	- การบริหารสัญญาการให้บริการ	-สามารถบันทึกเอกสารใบขอซื้อ (Purchase Request)	-สามารถกำหนด จัดการ รายการและราคาสินค้า	-การกำหนดสูตรการคำนวณ (Bills of Material: BOM)	-การจัดการ และการติดตามผลของโครงการ
-การสร้างฐานข้อมูลคู่ค้า-เจ้าหนี้/ลูกหนี้	- การบันทึกใบเสนอราคา และเอกสารสั่งซื้อจากลูกค้า	- การวางแผนการบริการ	-การบันทึกเอกสารรับสินค้าและคืนสินค้า	-การบันทึกรับ-ส่งสินค้า	-การบันทึกเอกสารสั่งผลิต (Production Order)	-รายงานระยะเวลาดำเนินงานโครงการ
-การบันทึกรายการบัญชี	- การออกบิล, การจัดส่ง, การคืนสินค้า	- การติดตามการให้บริการลูกค้าและการติดต่อลูกค้าผ่าน	-สามารถบันทึกต้นทุนแบ่งที่บริษัทหรือเข้ามา	-การบันทึกการรายการสินค้าคงคลังและการโอนย้าย	-การทำ MRP (Material Resource Planning) ใน SAP Business One	-การจัดการโครงการภายใน และข้อมูลพนักงาน
-การจัดการสินทรัพย์	- การบันทึกใบส่งสินค้าและคืนสินค้า	- ฐานข้อมูลความรู้	- การสร้างและใช้งานใบรับสินค้าโดยอ้างอิงถึงเลขที่ใบจัดซื้อ	-บริหารจัดการ warehouse ในองค์กร	-สามารถบริหารจัดการทรัพยากรให้เพียงพอต่อการผลิต การขาย และการสั่งซื้อ	-การจัดการทรัพยากร การวางแผนควบคุม จัดหาทรัพยากร
-เจาะลึกบัญชี G/L ในรายงานทางการเงิน	- ราคาสินค้าในรูปแบบเงินตราต่างๆ	- การจัดการบริการทางโทรศัพท์	-รายงานรายการเปิดที่ปรับปรุงแล้ว	-สามารถจัดการสินค้าด้วย Serial Number & Batch Number	-การปรับปรุงค่าอธิบายรายการวัสดุ (BoM)	-รองรับการติดตามโครงการด้วย Gantt Char
- การรองรับอัตราแลกเปลี่ยนหลายสกุล	- การบริหารลูกค้า	-การจัดการดำเนินงานบริการ	-การออกใบแจ้งหนี้ทางอิเล็กทรอนิกส์ของ EU PEPPOL		-เจาะลึกจาก BoM เป็น item Master Data	
- รายงานทางบัญชี , รายงานสมมูลบัญชีแยกประเภท	-การคำนวณกำไร -ขาดทุน	-การบันทึกข้อมูล และการออกใบรับประกัน	-สร้างและประมวลผลใบเสนอราคาและใบสั่งซื้อคือมีอยู่		-การปรับปรุงการผลิต	
- การจัดทำงบประมาณ	- การจัดทำใบเสนอราคา, การบริการสั่งซื้อ	-งานลูกค้าสัมพันธ์ต่าง ๆ	-ดำเนินการ และสร้างรายการซื้อใบเสนอราคาและใบสั่งซื้อ			
- ภาษีการขาย, ภาษีการซื้อ	- การบริหารผู้ติดต่อ		-การดำเนินการแบบทรีสำหรับเรตครอรัตที่เลือก เช่น บัตรและ			
การกระทบยอดบัญชี	- การบริหารโอกาสและช่องทาง		- การบันทึกบัญชีค่าใช้จ่ายเพิ่มเติมบันทึกเป็นต้นทุนสินค้า			
- เงินฝาก, เช็ค, เงินเชื่อ การผ่อนชำระ	- การรวมโปรแกรม Outlook เข้าไว้ด้วยกัน		- การสร้างเอกสารจัดซื้อที่มาจากกรอ้างอิงเอกสาร			
-การปรับปรุงระยะเวลาการไหล			- รายงานมาตรฐานที่เกี่ยวข้องงานซื้อ			
- การปิดบัญชีสิ้นงวด - ชุดรายการบันทึกประจำวัน			- การแก้ไขเอกสารใบแจ้งหนี้และการกลับรายการ			
-รายงานอายุหนี้			- การออกใบแจ้งหนี้ขายรายเดือนและ หนี้ส่งออก			
			- การบันทึกเอกสารรับสินค้าและคืนสินค้า			

บทบาทและหน้าที่

- โอกาสทางการขาย (Sales Opportunities) – บันทึกเหตุการณ์ทั้งหมดเกี่ยวกับการขาย ตั้งแต่การโทรถึงลูกค้าครั้งแรกจนถึงเมื่อมีการปิดการขายกับลูกค้า และยังสามารถวิเคราะห์โอกาสของการขายได้อีกด้วย
- การขาย (Sales) – ทำงานในส่วนบัญชีลูกหนี้ และเอกสารทั้งหมดในระบบการขาย เช่น ใบเสนอราคา, ใบสั่งขายสินค้า, ใบส่งสินค้า, ใบกำกับภาษี และ ใบเสร็จรับเงิน
- การจัดซื้อ (Purchasing) – ทำงานในส่วนบัญชีเจ้าหนี้ และเอกสารทั้งหมดในระบบการซื้อ เช่น , ใบร้องขอซื้อ , ใบสั่งซื้อ, การคำนวณค่าใช้จ่ายของสินค้านำเข้า และ การคืนสินค้า
- คู่ค้าทางธุรกิจ (Business Partner) – ข้อมูลพื้นฐานที่ใช้ในธุรกรรมการค้า
- การธนาคาร (Banking) – ควบคุมการรับจ่ายของเงินทั้งหมดในระบบ ทั้ง เงินสด, Cheque, Credit Card หรือจากเงินโอน ทั้งยังมีระบบ ทะเบียนคุมเช็ค และ Bank Reconciliation
- ระบบสินค้าคงคลัง (Inventory/Warehouse) – เก็บรายละเอียดของสินค้าคงคลัง การรับจ่ายสินค้า , รองรับการทำให้เป็น Bin Shelf ช่อง ชั้น
- กระบวนการผลิต (Production) – กำหนดสูตรการผลิต (BOM), การสร้างใบสั่งผลิต, วางแผนข้อมูลการผลิต, และจำนวนวัตถุดิบให้เพียงพอต่อความต้องการ
- การบริหารวัตถุดิบเพื่อการผลิต (MRP) - คาดการความต้องการสินค้าและวัตถุดิบในอนาคต
- การบริหารงานบริการ (Service Management) – การบริการหลังการขาย, จัดการด้านบริการ หรือดูแลลูกค้าหลังการขาย (Help Desk/ Call Center Support Service)
- ทรัพยากรบุคคล (Human Resource) – รายละเอียดของพนักงาน, สัญญาการว่าจ้าง, และ รายงานการลาของพนักงาน
- ระบบสินทรัพย์ถาวร (Fixed Asset) – เก็บรายละเอียดสินทรัพย์ แต่ละชิ้น และคำนวณค่าเสื่อมเข้าระบบบัญชี
- ระบบบริหารโครงการ (Project Management) – รายละเอียดการบริหารโครงการใช้ได้ทั้งภายนอกและภายในองค์กร



ตัวอย่างรายงานมาตรฐานและการเรียกแสดงข้อมูล (Report and Query)

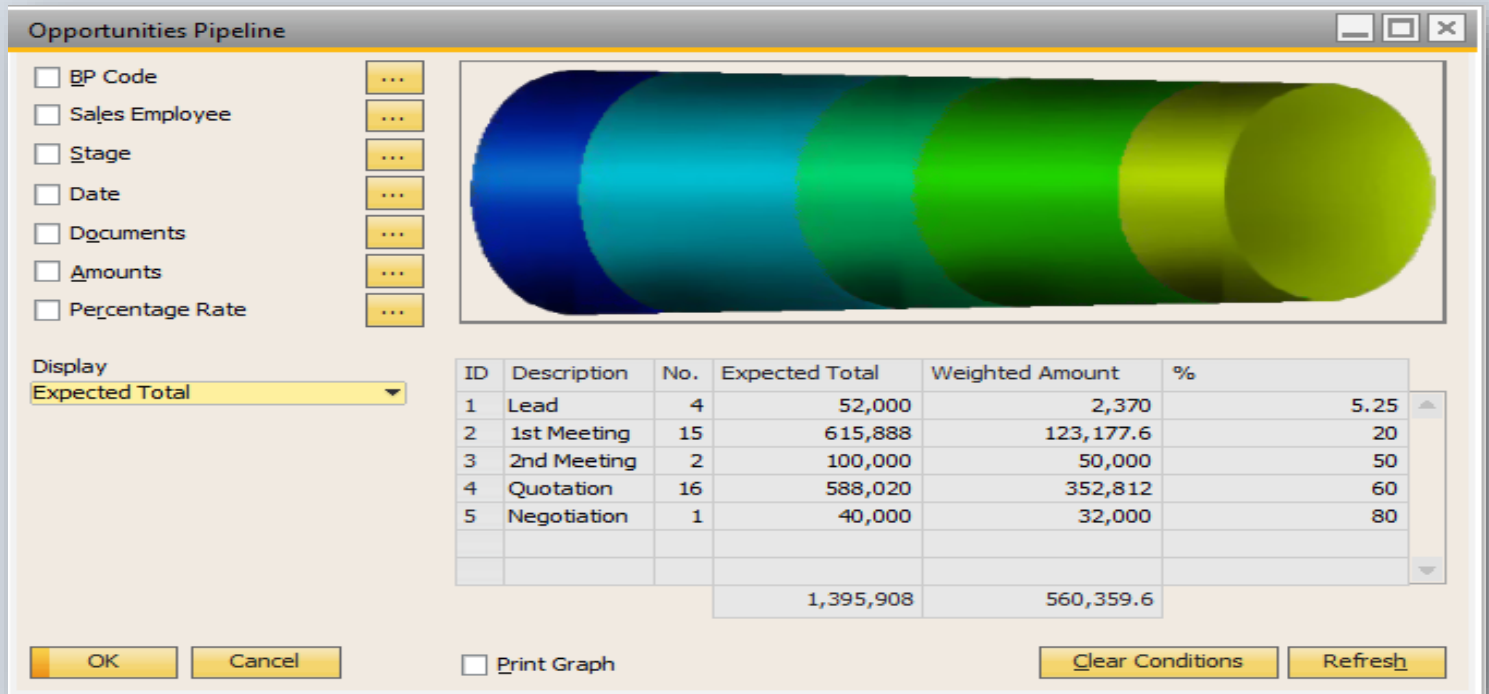
Account Name	System Currency	Year-to-Date
Turnover		
350002 - Gross Sales Revenue		
350003 - Domestic Sales		
350004 - Domestic Sales		
400000 - Sales Revenue (Dc	GBP 375,000.00	GBP 375,000.00
Total 350004 - Domestic Sales	GBP 375,000.00	GBP 375,000.00
Total 350003 - Domestic Sales	GBP 375,000.00	GBP 375,000.00
400041 - Foreign Sales		
Total 400041 - Foreign Sales		
410031 - Miscellaneous Revenue		

Profit and Loss Statement (งบกำไรขาดทุน, งบดุล, งบทดลอง) สามารถเรียกพิมพ์ได้ตามช่วงเดือน, ไตรมาส หรือปี, และเลือดยกตามแผนกหรือโปรเจค เป็นต้น แสดงรูปแบบรายงานชนิดเดียวกัน ที่โอนข้อมูลออกมาจากระบบเป็น Excel File

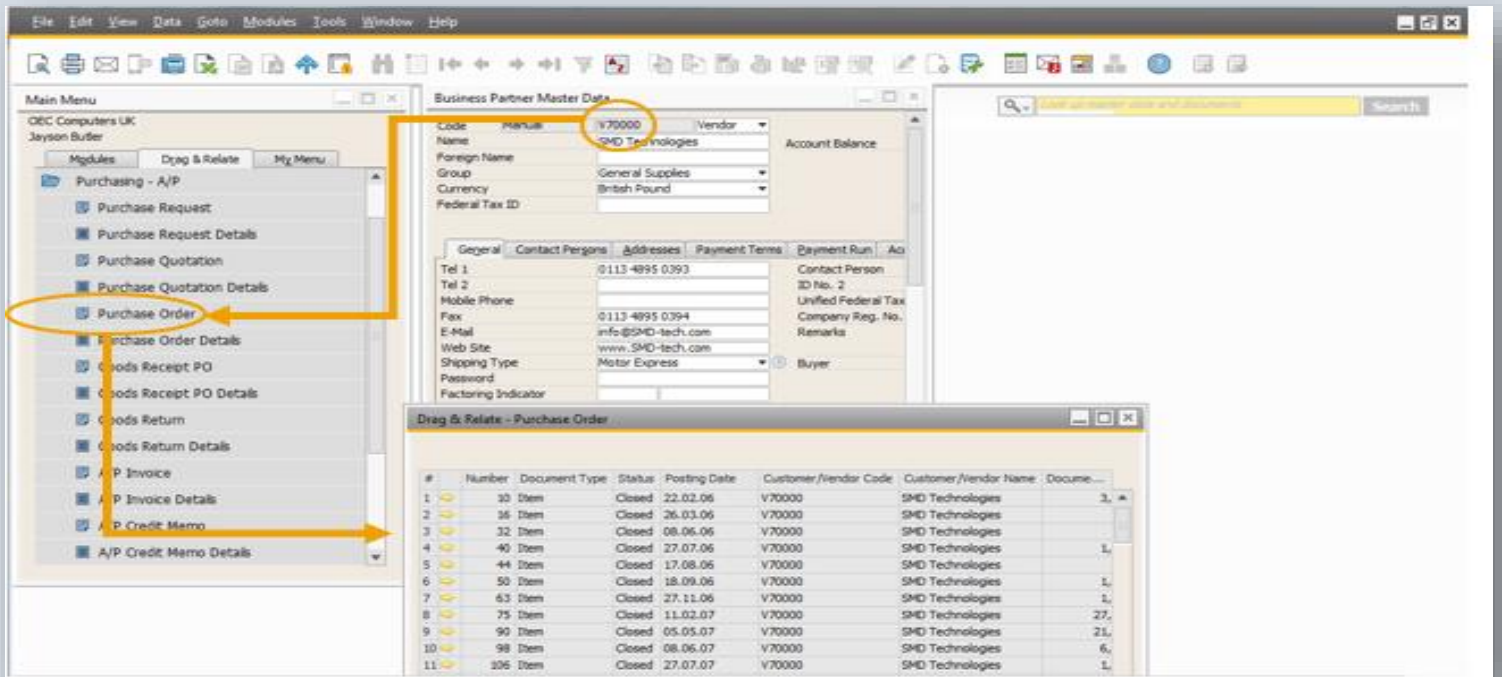
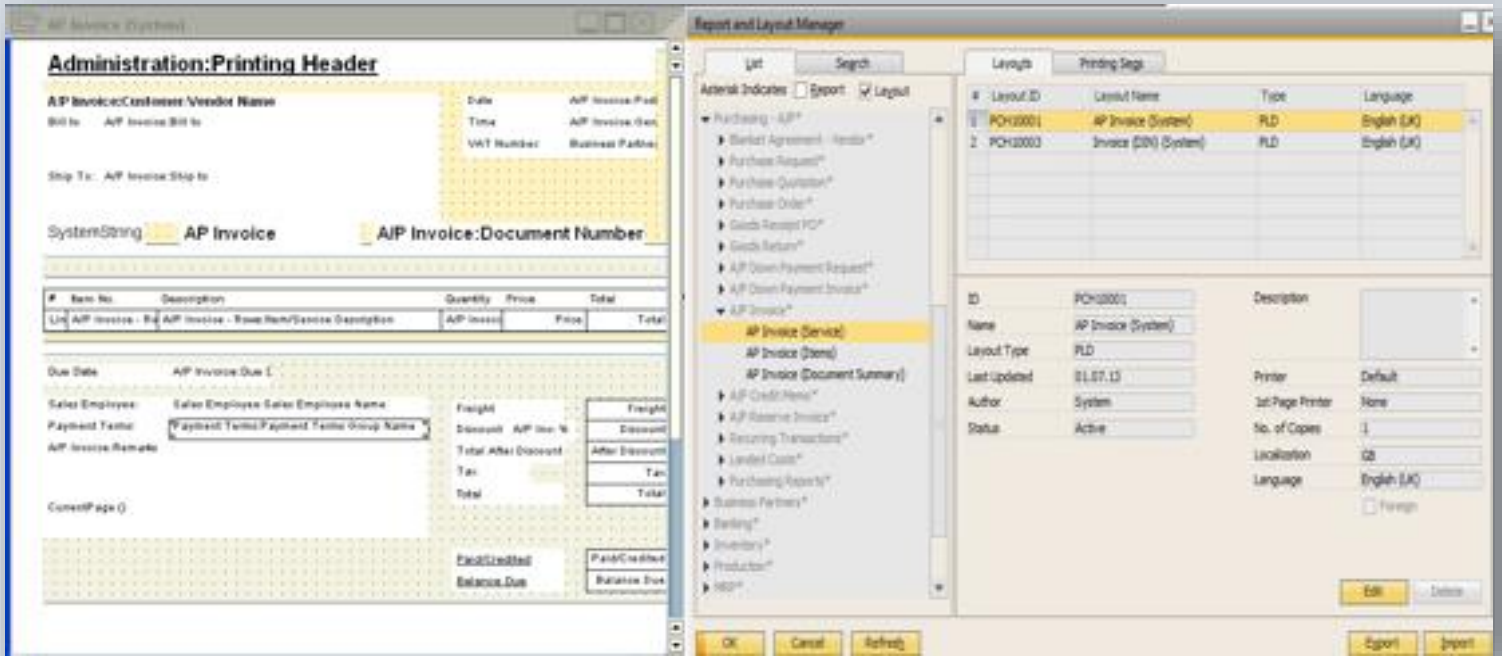
Profit and Loss Statement - Microsoft Excel

G/L Account	Name	System Currency (currency)	System Currency	Year-to-Date (currency)	Year-to-Date
Turnover		GBP	375000	GBP	375000
350002	Gross Sales Revenue	GBP	375000	GBP	375000
350003	Domestic Sales	GBP	375000	GBP	375000
350004	Domestic Sales	GBP	375000	GBP	375000
400000	Sales Revenue (Domestic) - Product No.1	GBP	375000	GBP	375000
Total 350004	Domestic Sales	GBP	375000	GBP	375000
Total 350003	Domestic Sales	GBP	375000	GBP	375000
400041	Foreign Sales				
Total 400041	Foreign Sales				

Opportunities Pipeline (รายงานโอกาสในการขาย) โดยจะแสดงข้อมูลของผลที่ได้ ตั้งแต่เปิดการขาย จนถึงปิดการขาย โดยมีการคำนวณเป็น เปอร์เซ็นต์ (Percentage)



ระบบ SAP B1 มี Function ที่ทำ Report เพิ่มเติมได้ด้วยตัวเองหลายตัว อาทิ เช่น Crystal Report , User Define Filed , Drag & Relate , Query Generator



User Defined Fields

The screenshot shows a 'Sales Order' window. A callout box labeled 'User Defined Fields' points to a list of fields on the right side of the window. The fields listed are:

- Source: Website
- Visit Branch
- BP Branch
- Bill No.
- Bill Date
- Bill Status
- Appoint Date
- Invoice No.
- Cheque Date
- Cheque Amount

ระบบ SAP B1 มีระบบ Approve online ผ่านนระบบ SAP B1 , On Mobile โดยเป็นการลดการทำงานบนกระดาษ Paper less และสะดวกสบายเมื่ออยู่ข้างนอก

The screenshot shows two windows. On the left is the 'Messages/Alerts Overview' window, and on the right is the 'Purchase Request - Draft (Pending)' window. A yellow arrow points from the message to the purchase request.

Messages/Alerts Overview

Subject	Date	From
Request for Document Approval	14.02.13	Jayson Butler
Request for Document Approval	13.02.13	Jayson Butler

please consider for approval

Request for Document Approval
1 → Purchase Request based on draft no. 1

Purchase Request - Draft (Pending)

Item/Service Type	Item	Required Date	Required Qty.	Info Price	Discount %	T..
1	P20001	15.03.13	10	GBP 730.00	0.00	11
2					0.00	11

Owner: [Field]
Total Before Discount: GBP 7,300.00
Freight: [Field]
Tax: GBP 1,277.50
Total Payment Due: GBP 8,577.50

Scope

- SAP Business One mobile app for **iOS** and SAP Business One mobile app for **Android** cover all important business processes
- Software solution partners co-innovate and distribute apps for specific industries or business processes on various platforms

Key benefits

- Managers, sales, and service employees stay informed about their business, view reports, manage contacts, and handle sales and service activities
- Better-informed employees have access to the most relevant data and business processes
- Real-time business decisions anytime and anywhere mean higher productivity



Mobile app for Android available since Nov 2013

57,000+ installations of mobile app for iOS

Detailed introduction and free trial:

[SAP Business One mobile app for iOS](#)



[SAP Business One mobile app for Android](#)



สนใจติดต่อรายละเอียดเพิ่มเติมได้ที่...

Website: <https://www.bexsys.com/>

Facebook : <https://www.facebook.com/Bexsys.company>

Hotline: 092-1099891

Phone: 02-2358003

E-mail: sales@bexsys.com



BEXSYS Company Limited

88 PASO Tower ,27 Floor, Unit A2 Silom Road, Suriyawongse , Bangrak Bangkok 10500, Thailand